#### CONTACT



#### **TOP SKILLS**

Risk Management Investment Banking

#### LANGUAGES

Serbian (Professional Working)
Croatian (Professional Working)
Slovenian (Professional Working)
Bosnian (Professional Working)
English (Full Professional)
Russian (Full Professional)
Macedonian (Full Professional)

Bulgarian (Native - mother tongue)

#### CERTIFICATIONS

Money Laundering Compliance Officer (MLCO) KYC/CDD AML/CTF Compliance Officer, AML Officer Managing Operational Risk

#### **R&D and PATENTS**

2 Anti-skimming devices for ATMs, slot and vending machines

#### **EDUCATION**

D. A. Tsenov Academy of Economics and Bulgarian Academy of Science Master's Degree, Banking and Finance (2003 - 2005)

UNIVERSITY OF MINING AND GEOLOGY "ST. IVAN RILSKI" Msc. / Diploma Engineer Mineral Technologies : (1997 - 2003)

21 SOU "Hristo Botev" English language High School (1984 - 1995)

# Dipl. Eng. Chavdar Solakov

#### WORK EXPERIENCE

### **UNIFAST FINANCE & INVESTMENTS PLC**

Director

Occupation - CEO

Nov 2024 - Present

The company was founded in Cyprus on 20/09/1989 with main activities holding and investment, publicly listed and traded on the official market of CSE and regulated by CySEC

#### VIP PAYMENTS LTD

Director Occupation - General Manage May 2023 - 12.2024 UK based SPI registered with FCA https://vip-payments.com/

#### **BLK TRADE LTD**

Occupation - Strategic Advisor September 2022 - 12.2024 Parent company of VIP Payments Ltd https://vip-payments.com/

# **BLK ADVISORY GROUP LTD**

Occupation - External Consultant through service agreement September 2022 – 12.2024

Limassol, Cyprus / London, England, United Kingdom / Vancouver, British Columbia, Canada

- -Evaluate a company's current performance and propose new strategies that could improve the company's performance

  - Determine and formulate policies and provide overall direction within
- guidelines to the company
- -Planning and problem-solving support to the company
- -Risk measuring
- -Effectively communicate the businesses strategic objectives with senior management to drive the business forward
- -Overseeing every aspect of the business to ensure strategic plans are working effectively and that the company will remain competitive
- -Conducting market research and studying market trends

Cyprus

### DARSEXIM LIMITED

Sole Owner and Director
February 2016 - Present, Nicosia, Cyprus, EU
Investment in renewable energy projects and general trading
Dormant company with no operations

# **FINBOLT LTD**

Sole Owner and Manager June 2011 - Present Sofia, Bulgaria, EU

- -Research and development (R & D) of new approaches in prevention of skimming of bank cards on ATM (hardware /devices/ gadgets);
- Research and development in the areas of combating fraudulent practices in the financial sector (software/hardware/ devices/ gadgets/ manuals/ procedures/ guidelines/ consultancy);

- -Research and development in the areas of software and hardware for prevention and suppression of money laundering and terrorist financing (software/ hardware/ devices/ gadgets/ manuals/ procedures/ guidelines/
- Risk identification, evaluation, monitoring and management of merchants and products related to ATM, POS, KIOSK, Vending machines, Slot machines, and other card related machines

#### **ADSTRUM LIMITED**

Sole Owner, Secretary and Director April 2018 - March 2021, Nicosia, Cyprus

Activities: IT, IT communications, hardware, and software.

Dormant company with no operations - the company was sold out in March

# Cyprus DELLORA SERVICES LTD

Secretary
March 2024 - Present, Nicosia, Cyprus
Activities: Administration services. Domant company with no operations

Russian Federation

# INVESTMENT COOPERATIVE BANK JSC

March 2017 - January 2020
Member of the Supervisory Board
July 2016 - January 2020 Kazan, Republic of Tatarstan, Russia.

- -Increased market value of the company
- -Strategy optimization, cost optimization and control over its execution.
- Ongoing control over company operations.
- -Increased effectiveness of banks operations
- -Discovered and discontinued misrepresentation of IFRS reporting to shareholder.
- -Improved planning functions and increased accuracy of forecasts.
  -Responsibilities according to the internal acts and articles of the bank which included the approval of all loans above USD 50,000
- -Internal Capital Adequacy Assessment Process (ICAAP)
- -Member of the Risk committee day to day risk assessment and management
- -Bank restructuring
- -Branch network expansion
- -Bank processes and operations optimization
- -Replacement of the software system monitoring and execution
- -Bank's HQ re-location

### CENTRAL COOPERATIVE BANK PLC

Country Manager - Director of Cyprus Branch May 2012 - September 2022, Nicosia, Cyprus

- -Full management and responsibility for the day-to-day operations
- -Branch restructuring including portfolio restructuring.
- -Branch re-location
- -Branch HR restructuring
- -Keeping branch business activities in force-major circumstances
- Acting as a one man show in unfriendly environment.
- -Establishing branch cost optimization process and new budget planning
- -Acting as a MLRO and Compliance officer
- -Non-performing loans and risk exposures revision
- -Indivisible participant to the teams acting during every Stress- testing and AQR performed by ECB
- Debt collection

Russian Federation

#### ZAO AKB "TAT INVEST BANK"

Member of the Supervisory Board

March 2012 - July 2013 Kazan, Republic of Tatarstan, Russia.

- -Increased market value of the company
- -Strategy optimization, cost optimization and control over its execution.
- -Ongoing control over company operations.
- -Increased effectiveness of banks operations.
- -Discovered and discontinued misrepresentation of IFRS reporting to
- -Improved planning functions and increased accuracy of forecasts.
- -Responsibilities according to the internal acts and articles of the bank which included the approval of all loans above USD 50,000
- -Internal Capital Adequacy Assessment Process (ICAAP)
- -Member of the Risk committee day to day risk assessment and management
- Bank restructuring.
- -Branch network expansion
- -Bank processes and operations optimization
- -Replacement of the software system monitoring and execution
- -Bank's HQ re-location
- -Debt collection

North Macedonia

#### CENTRAL COOPERATIVE BANK PLC

Chancellor of the Management Board
January 2011 - February 2012 Skopje, North Macedonia

- -Main bank activities,
- -Operational activities,
- -Member of the Risk committee day to day risk assessment and management,
- -Asset management,
- -Treasury, -FX Management,
- -MM
- -Management of Capital Markets,
- -Venture Capital Management,
- -Liquidity Management and Investment Banking,
- -Portfolio management,
  -Risk appetite and governance,
- -M&A and consulting, Due Diligence,
  -Risk Weighted Assets calculations IMA & Standardized Approach,
- -Correspondent relations and money transfers,
- -Documentary activities Guarantees, L/C, UCP 600, URR 725. URDG758.
- -Developing card business (Processing centers acting in the region requirements, vendors of plastics, ATM and POS terminals; negotiating with Visa CEMEA, MasterCard CEMEA)
- -Project financing,
- -Mezzanine Financing,
- -Infrastructural projects and Structural funding from Donation programs and other channels,
- Structuring of Syndicated Loan,
- -Export financing,
  -Connections with Regulatory institutions and compliance,
- -SWIFT, IT Sec., IT, security and operations, Insurance etc.
- -Debt collection

North Macedonia

# STATER BANK PLC

Chairman of the Board and Executive Director

May 2010 - January 2011 Skopje / Kumanovo, North Macedonia

Overall management and responsibility for the bank, pursuant to the articles of association and decisions of the general assembly of

shareholders, delegated rights and obligation to the Executive Director from Supervisory Board.

- Member of credit committee.
- -Member of the Risk committee
  -Risk Management and Regulatory Reporting
- -VaR/sVaR modeling and validation
- -Co-Manager in consultancy consortium for Government of Macedonian, for restructuring and privatization, pool of largest Macedonian state manufacturers in the field of: Tobacco and cigarettes, Heavy Industry, Special production.
- -Team leader and member of Integration committee reporting directly to Managing Board of parent bank.
- -Responsibility for: holding on bank's structure and business, stabilizing, pre- merging activities, (in charge for all systems, operations and data "Migration", "Integration", "Verification" - processes and activities),
- -Post migration activities, -Debt collection
- -Risk appetite and governance.

### North Macedonia

#### CENTRAL COOPERATIVE BANK PLC

Chancellor of the Management Board

September 2008 - April 2010 Skopje, North Macedonia

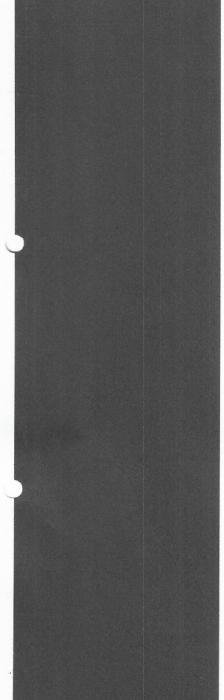
- -Main bank activities,
- -Operational activities
- -Member of the Risk committee day to day risk assessment and management.
- -Asset management,
- -Treasury,
- -FX Management,
- -MM
- -Management of Capital Markets,
- -Venture Capital Management, -Liquidity Management and Investment Banking,
- -Portfolio management,
- -Risk appetite and governance,
- -M&A and consulting, Due Diligence,
  -Risk Weighted Assets calculations IMA & Standardized Approach,
- Correspondent relations and money transfers,
- -Documentary activities Guarantees, L/C, UCP 600, URR 725, URDG758.
- -Developing card business (Processing centers acting in the region requirements, vendors of plastics, ATM and POS terminals; negotiating with Visa CEMEA, MasterCard CEMEA)
- -Project financing,
- -Mezzanine Financing,
- -Infrastructural projects and Structural funding from Donation programs and other channels,
- -Structuring of Syndicated Loan,
- -Export financing,
- -Connections with Regulatory institutions and compliance,
- -SWIFT, IT Sec., IT, security and operations, Insurance etc.
- -Debt collection

#### Bulgaria

# PRIVATE ENTREPRENEURSHIP BANK - TEKSIM PLC

Head of Treasury
December 2007 - September 2008 Sofia, Bulgaria
-Management of Capital Markets,

- -Liquidity Management and Investment Banking Departments,
- -FX & MM, M&A,
- -Consulting,
- -Member of the Risk committee day to day risk assessment and management,



- -VaR/sVaR modeling and validation,
- Risk appetite and governance,
   Risk Weighted
- -Assets calculations IMA & Standardized Approach

#### North Macedonia

### **ODESOS LTD**

**Executive Director** 

February 2007 - December 2007 Skopje, North Macedonia Private investment company.

# **BULL TREND BROKERAGE LTD**

January 2005 - March 2007 Sofia, Bulgaria

Santary 2005 - March 2007 Sona, Bulgarian
As an institution under the supervision of the Bulgarian National Bank, Financial
Supervision Commission, Financial Intelligence Agency, Bank Supervision
Commission, Ministry of Finance, Bulgarian Stock Exchange- Sofia Plc and
Central Depositary Plc, regarding the following services offered:

- -Investment Banking,
- -Financial Intermediary,
- -Risk management,
- -Financial instruments trading, drafting of prospectuses for Initial Public Offering,
- -FX deals.
- -Privatization deals,
- -Mergers and Acquisitions,
- -Advisory Services,
- -Risk evaluation and management,
- -Money Management,
- -Asset management,
- -Debt restructuring and debt consolidation of companies,
- -Company evaluation, consulting and restructuring,

#### LOGOS - TM JSC.

Head Of Treasury
June 2001 - June 2004 Sofia, Bulgaria

As an institution under the supervision of the Bulgarian National Bank, Bank Supervision Commission, my main duties were:

-Member of the Risk committee – day to day risk assessment and

- management.
- -Management and supervision of dealers and brokers,
- -Risk evaluation and management of the company's global exposure and the current open position.
- -Money Management, Foreign Exchange and derivative markets analysis, conducting foreign exchange deals - both electronically and in cash.
- -Privatization advisory services.



Имена Адрес Росен Стоядинов Станимиров

Телефон E-mail

Националност

Дата на раждане

ПРОФЕСИОНАЛЕН ОПИТ

09 юни 2023-11 юли 2024

• Работодател

Първа инвестиционна Банка АД

• Отрасъл/сектор

Банкова финансова институция Консултант клонова мрежа

• Заемана позиция

Изготвяне на система за оценка на представянето на точките за продажба Участва в оптимизиране на клоновата мрежа с цел повишаване на ефективността Промяна на бонусната система на служителите от клоновата мрежа с цел постигане стратегическите цели на компанията в областта на продажбите и обслужването на клиенти

21 януари 2022-27 май 2023 • Работодател

ПОД "Далл Богт Живот и Здраве" ЕАД

• Отрасъл/сектор

Пенсиоонно осигурително дружество Член на Съвета на директорите

• Заемана позиция

Контролира и управлява цялостната дейност на дружеството Наблюдава и управлява процесите като следи за изпълнението им, в т.ч. и за

постоянното им усъвършенстване

Участва в определяне стратегията на компанията при спазване интересите на всички заинтересовани страни

04 януари 2021-20 януяри 2022

• Работодател

• Отрасъл/сектор

Финансова сфера

Данните са актуални към 23 октомври 2024 год.

• Заемана позиция

Консултант

Оказва методологична и методична подкрепа във финансовата сфера на компании от

различни сектори Съдейства при изготвяне на планове и бюджети относно проекти

Подпомага създаването и управлението на продажбена мрежа, вкл. изготвяне на цели,

начини за постигането им, система на възнаграждение

08 октомври 2019-02 ноември 2020

• Работодател

"Алианц Лизинг България" ЕАД

• Отрасъл/сектор

Финансова институция

• Заемана позиция

Председател на Управителния съвет

Изпълнителен директор

Регистрирано като застрахователен брокер

Премиен приход за 2020 г. в размер над 4.5 млн.лева

Отговаря за цяпостната дейност на дружеството - свързани, но не само с продажби и

риск Наблюдава и управлява процесите като следи за изпълнението им, в т.ч. и за постоянното им усъвършенстване

Отговаря за взаимоотношенията на дружеството със застрахователни компании и

банкови институции

Отговаря за изпълнение на заложените годишни цели на компанията

Управлява всички канали на дистрибуция

Осигурява развитие на членовете на екипа с потенциал

17 юли 2018-08 октомври 2019

• Работодател

"Алианц Лизинг България" ЕАД

• Отрасъл/сектор

Финансова институция

• Заемана позиция

Член на Надзорния съвет

Контролира цялостната дейност на дружеството Участва в определяне на стратегията на компанията

Участва в подбора и избора на членове на Управителния съвет

09 февруари 2011-8 октомври 2019

• Работодател

"Алианц Банк България" АД

• Отрасъл/сектор

Банкова институция

• Заемана позиция

Изпълнителен директор

Член на Управителния съвет

Отговаря за цялостната дейност в направление "Банкиране на дребно":

Отговаря за продуктите, процесите и продажбите на банката

Отговаря за изпълнение на поставените цели относно банковите и застрахователните продукти и услуги

Реализиран брутен премиен приход над 10 млн. лева в животозастраховането Продажби с премиен приход над 2.5 млн. лева в общото застраховане на корпоративни

Отговаря директно за факторинг услугите и контактите със застрахователите – Euler Hermes и Colace. Постигнат обем по факторинг от почти 10 млн.лева.

Управлява каналите за продажба – клонова мрежа от 100 точки на продажба и над 500

служителя, партньори и посредници;

Спомага за развитието на членовете на екипа Член на Кредитния съвет (КС);

Член на Комитет по управление на активи и пасиви (КУАП);

Данните са актуални към 23 октомври 2024 год.

01 септември 2008 -9 февруари 2011

• Работодател

"Алианц Банк България"АД

• Отрасъл/сектор

Банкова институция

• Заемана позиция

Заместник изпълнителен директор

Участва в управлението на цялостната дейност в сегмента "Граждани и домакинства"

Участва в разработването на стратегията на дружеството

Участва в изготвянето на детайлни планове за осъществяване на утвърдената стратегия

Контролира изпълнението на заложените планове

Управлява всички дейности, свързани с разработването, въвеждането, обновяването и премахването

на продукти за физически лица от портфолиото на Банката

Отговаря за продажбите на застрахователни продукти на физически лица в офисите на Банката

Оказва методологична помощ на мрежата за продажби

Управлява и контролира активностите свързани с разработване, прилагане и промяна на системата за стимулиране чрез допълнителни възнаграждение на база на постигнати продажби и финансови

Одобрява кредитни сделки

Член на Кредитния съвет

30 юни 2000 -31 август 2008

• Работодател

Търговска банка "Алианц България" АД (понастоящем "Алианц Банк България")

• Отрасъл/сектор

• Заемана позиция

Банкова институция

Началник управление в спедните направления - "Банкиране на дребно", "Продукти и методология", "Оценка и анализ на кредитния риск", "Планиране и контролинг"

Разработва, управлява и следи за изпълнение на плановете за осъществяване стратегията на Банката в поверения му сегмент

Отговаря за определяне на годишните цели

Анализира кредитния портфейл и привлечените средства на дружеството

Участва в разработването на стратегия относно продуктовото портфолио на дружеството

Управлява организирането на обучение за продажбените сили

Оказва методологична помощ на каналите за дистрибуция на банкови и застрахователни продукти

Разрабстване кредитна политика в съответствие със стратегическите цели на Банката Организира и наблюдава процесите по централизирано одобрение на искания за кредит

Участва в управление на активите на компаниите от групата на "Алианц България Холдинг" АД, както

и на институционални клиенти

Управление на проекти за въвеждане на нов софтуер и подобрени процеси с цел увеличаване на

ефективността

01 април 1998 -30 юни 2000

• Работодател

Търговска банка "България Инвест" АД (понастоящем "Алианц Банк България")

• Отрасъл/сектор

Банкова институция

• Заемана позиция

Експерт Дирекция "Кредитиране"

Оценка и анализ на искания за кредит в Банкиране на дребно и Корпоративно банкиране

Изготвяне на кредитни предложения за Кредитен съвет/Съвет на Директорите

Мониторинг на кредитни сделки и обезпечения

Осъществяване на комуникация с клоновата мрежа, останалите звена в Банката и с клиенти

Данните са актуални към 23 октомвои 2024 год.

02 януари 1996-31март 1998

• Работодател "Балканбанк" АД

• Отрасъл/сектор

Банкова институция

• Заемана позиция

Главен експерт Дирекция "Кредитиране"

Оценка и анализ на искания за кредит в Банкиране на дребно и Корпоративно банкиране

Анализ на кредитния портфейл

Изготвяне на отчети и анализа за ръководството на дружеството

януари 1993 — 31 декември 1995

• Работодател

"Интерфорум ЕС" ООД

• Отрасъл/сектор

Охранителна и инкасова дейност

• Заемана позиция

Сътрудник/Асистент

Образование и курсове 1995 - 2000

• Име на учебното заведение

Университет за национално и световно стопанство Специалност — "Икономика и управление на търговията"

Диплома № 091381

• Придобита степен

Магистър по икономика

1989 - 1994

• Име на учебното заведение

Технически университет, гр. София

Специалност "Електроника" Диплома № 003870

•Придобита степен

Магистър инженер

Допълнителни квалификации

2020

Лидерство в новата реалност

2019

ОРЕХ Управление на проекти

2012-2018

Алианц обучение за висшето ръководство

2007

Продажбени умения

2002 -- 2003

Международен Банков институт

Банкова програма - "Бизнес администрация за финансови специалисти"

Диплома № 1162

Данните са актуални към 23 октомври 2024 год.

1998

Специализиран курс за оценка на предприятие и машини/оборудване

Агенция по приватизация

Лиценз № 7234/02 юни 1998 Камара на независимите оценители в България Сертификат № 300100098/14 декември 2009

ПЕРСОНАЛНИ УМЕНИЯ И КАЧЕСТВА

Майчин език

Български език

Други езици

Английски език - Upper Intermediate B2 Руски език - Upper Intermediate B2

Персонални и технически умения

MS Office

Банкова информационна система Презентационни програми и умения Комуникационни умения

Лидерство
Работа под напрежение
Управление на проекти
Развитие и управление на екип

СВИДЕТЕЛСТВО ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА МПС

Категория В

# **CURRICULUM VITAE**

Name:

Simeon Ivanov Andonov

Personal Information

Home address:

Sofis, Bulgari

Date of birth:

Place of birth:

Mobile telephone

E-mail address

Education & professional trainings

Successful management of trade activities

Management of field force team.

Competence of the sales manager

2005 - 2007

University of national and world economy - Sofia

Subject "Marketing"

1998 - 2005

1994 - 1998

University of national and world economy - Sofia

School 97 "Bratia Miladinovi"

Subject "Management and economy"

Sofia Technical University - Electrical Engineer

### Professional experience

May 2017 - Present "My Credit"

### Founder & CEO

policy

Developing and implementing company strategy and business

Mar 2012 – Apr 2017 "Boehringer Ingelheim"

### Head of CHC in Bulgaria

- Developing and implementing company strategy
   Managing the company CHC Branch in Bulgaria
- P&L Responsibility
- Implementing motivation, development and target programs

#### Head of Consumer Health Care Business Unit

- Developing and implementing company strategy Managing the company CHC Branch in Bulgaria s Implementing motivation, development and target programs
- P&L Responsibility

June 2004 - Apr 2010 "CSC Pharmaceuticals"

#### National Sales Manager

- Developing and implementing company sales strategy Manage the national field force team
- Implementing motivation, development and target programs for the field force
- Training and motivating the sales team of medical representatives
- Work in common with the wholesalers
- Negotiate the conditions of work between the company and wholesalers

April 2005-December 2008

# Business Unit Manager OTC products - Bulgaria

- Keeping close contacts with key opinion leaders
- Develop the business with distribution companies
- Launching new products
- Develop business cases, cost/benefit analysis, revenue potential
- Execute sales forecast and analysis
- Promoting the strategy to the team of area managers and medical representatives
- Presenting and promoting the company and the products in different conferences
- Manage the budget of the product line
- Plans all marketing campaigns
- Developing commercial campaigns (TV and other campaigns)

Junior Product Manager OTC products (June 04-April 05)

October 2003 - June 2004 Nestle Bulgaria

### Trade representative "Food serves" department for Sofia and south-west Bulgaria

- working in common with whole sellers and consumers
- tracking the market, developing sells strategies, developing the portfolio

June 2002 - October 2003 - living and working in the USA

January 2002 - June 2002 Nestle - Bulgaria

Sales representative "Food serves" department for Sofia and Plovdiv

May 2001 - October 2001 - living and working in the USA

April 1998 - May 2001 - "Saranda" - Itd.

# Area Manager (February 2000 - May 2001):

- launching new productssales forecasting
- developing market strategy

# Sales representative (until February 2000)

September 1995 - April 1998 "WS teleshop"

# Live promoter

# Personal skills and competences

Languages

English - written and spoken

**Computer Literacy** 

Microsoft Office, Power Point, IMS,

Driving license

Clear driving record